Evolution dans la carrière de Vendeur

BTS

- Chef de secteur
- Responsable commercial
- Animateur vente
- Commercial terrain

Possède une très haute qualification lui permettant d'appréhender toutes les facettes du métier de la vente.

Bac

- Commercial
- Attaché commercial
- Prospecteur vendeur
- Télévendeur

Prospecte la clientèle potentielle.
Négocie les ventes de biens et de services.
Participe au suivi et à la fidélisation de la clientèle dans le but de développer les ventes de l'entreprise.

Bac

- Responsable d'une unité de vente
- Adjoint responsable de magasin
- Chef de rayon et de département

Responsable d'une entité économique : gère, ordonne, contrôle, recrute et anime.

CAP

- Vendeur

Accueille et conseille sur place.
Réceptionne, participe à la promotion de la vente.
Encaisse.
Assure le suivi de la vente.

Entreprise

Vie professionnelle, premier emploi

Le Cfa

Enseignement général, pratique et technologie

- Contrat d'apprentissage
- Contrat de professionnalisation
- Formation continue